

Abogados

40 under 40

Por Pablo Ortega

Quiénes son los profesionales menores de 40 años más destacados de 2010, según el voto de sus pares. Los perfiles de los cinco primeros y sus áreas de práctica. Qué aconsejan para hacer carrera.

Ranking de los abogados menores de 40

Nº	Nombre	Estudio / Empresa	Edad	Puntos
01	Tomás Allende	The Rohatyn Group	37	213
02	Bernardo Cassagne	Estudio Beccar Varela	39	193
03	Segundo Pinto	Llerena & Asociados	37	167
04	Tomás Fiorito	Fiorito, Murray & Díaz Cordero	38	152
05	Pedro Castro Nevares	Estudio Beccar Varela	36	126
06	Nicolás Perkins	Cárdenas, Di Cío, Romero, Tarsitano & Lucero	37	113
07	Pablo Murray	Fiorito, Murray & Díaz Cordero	34	104
08	Julio César Rivera (h)	Estudio Julio César Rivera Abogados	36	102
09	Manuel Tanoira	Uriburu-Bosch & Asociados	38	82
10	Florinda Fernández	Romero, Carranza, Rufino Abogados	32	78
11	Santiago Boccardo	Nestlé	36	77
12	Rafael Algorta	Uriburu-Bosch & Asociados	39	76
13	Mariano Luchetti	Bruchou, Fernández Madero & Lombardi	37	74
	Maximiliano Krause	Estudio Beccar Varela	39	74
14	Nicolás Pertiné	Citibank	37	73
15	Roberto Durrieu (h)	Estudio Durrieu	36	63
16	Rómulo Chiesa	Administración Nacional de Aviación Civil	34	56
17	Lucas Piaggio	Nicholson y Cano	36	55
18	Diego Parise	Mitrani, Caballero, Rosso Alba, Francia, Ojam & Ruiz Moreno	39	54
	Álvaro Luna Requena	Luna Requena & Fernández Borzese	37	54
19	Mariano Carricart	Fornieles & Asociados	38	51
	Esteban Daireaux	Fernández Quiroga, Ayarragaray & Ocampo	37	51
	Mariano Mayer	Uriburu-Bosch & Asociados	34	51
20	Tomás Cópola	Pérez Alati, Grondona, Benites, Arntsen & Martínez de Hoz (h)	34	49
21	Julio Ricardo Martínez	Mitrani, Caballero, Rosso Alba, Francia, Ojam & Ruiz Moreno	39	48
22	Ignacio Funes de Rioja	Funes de Rioja & Asociados	34	46
23	Germán Klingenfuss	The Clorox Company	35	45
24	Javier Alegría	Alegría, Buey Fernández, Fissore & Montermero	37	43
	Juan M. López Quesada	Estudio Durrieu	36	43
25	María Paula Terrel	HOLT Abogados	32	42
26	Calixto Oyuela (h)	Oyuela & Asociados	33	40
	Carolina Zang	Zang, Bergel & Viñes	38	40
27	Gastón Arana	Banco Finansur	34	39
	Juan Pozzo	Pozzo Abogados	35	39
28	Magdalena Venditti	Rattagan, Macchiavello, Arocena & Peña Robirosa	35	37
29	Ignacio E. Aramburu	Estudio Moltedo	34	36
	David Gurfinkel	Allende & Brea	40	36
30	Pablo Mastromarino	Estudio Beccar Varela	38	35
31	Tomás Araya	M. & M. Bomchil	39	33
	Francisco Canese Méndez	Moreno Crotto & Asociados	35	33
	Ezequiel Díaz Cordero	Florito, Murray & Díaz Cordero	37	33

Fuente: CIO Research, en exclusiva para APERTURA.

Cómo se hizo

APERTURA encargó el ranking exclusivo de abogados menores de 40 años más destacados en 2010 a la consultora CIO Research, especializada en investigación de mercado y miembro de la Sociedad Argentina de Investigadores de Marketing y Opinión. Se realizó bajo normas ESOMAR –European Society for Opinion and Market Research-, y la tecnología utilizada permitió verificar la seguridad de los datos. Fueron encuestados 352 socios y asociados senior de 90 estudios, y 58 directores de Legales de empresas de primera línea, quienes respondieron, en orden de importancia, quiénes son a su juicio los 10 abogados menores de 40 años más destacados. Al primero de la lista se le otorgaron 10 puntos, 9 al segundo, y así hasta el último (una unidad).

Foto: Graciela Decruz



Bernardo Cassagne

39 años. Socio de Estudio Beccar Varela.

La carrera de Bernardo Cassagne está ligada a Beccar Varela casi desde sus primeros pasos. Primero, alcanzó el grado de socio junior y, desde 2006, es socio del centenario estudio. Egresado de la UCA y con un posgrado

en Derecho Administrativo de la misma universidad, Cassagne construyó su experiencia en el área de Defensa de la Competencia, especialidad que adquirió un peso específico propio en el último tiempo y en la cual no abundan los expertos. Como líder del departamento del estudio, atiende desde hace años los asuntos de un cliente muy demandante: Telefónica. Así como en 2005 se encargó de las implicancias regulatorias de la compra de Movicom por parte del gigante español, en los últimos tres años estuvo abocado al conflicto que se desató por la adquisición de Telefónica de una parte de Telecom Italia. Un asunto que derivó en una larga batalla societaria entre los socios de Telecom (ya que implicaba un ingreso indirecto de los españoles en

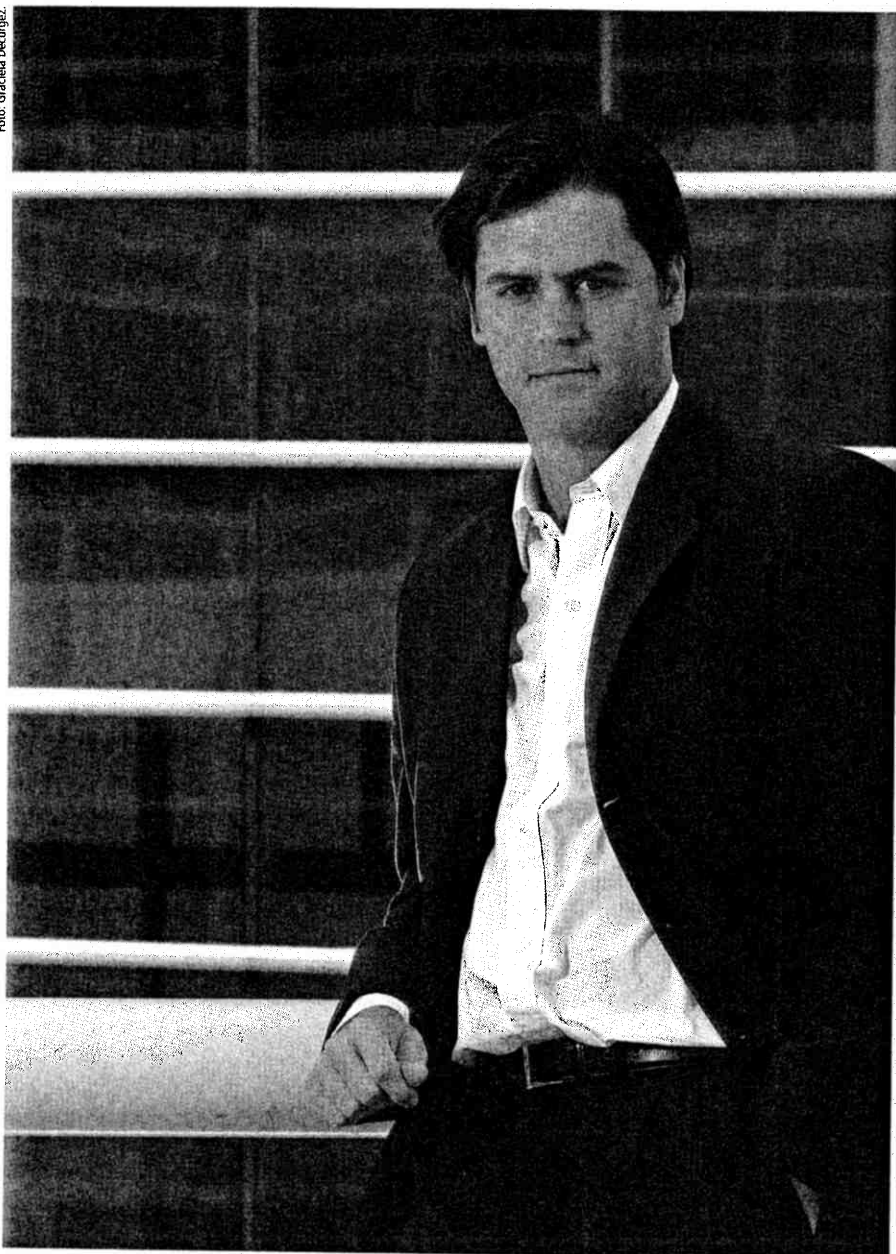
02
40

su principal competidora) y que se resolvió, finalmente, en agosto último. También llevó causas por investigaciones *antidumping* (materia que compete a su área) y participó en operaciones de M&A para clientes como Bayer, Roemmers, Unilever y Saint Gobain. Para la publica-

ción inglesa Chambers & Partners, Cassagne es uno de los referentes de la práctica en el país. Las demandas de defensa del consumidor –otra área en auge– también están bajo su órbita en el estudio.

Desde el lugar que le da el camino transitado, remarca que una de las claves en este momento pasa por poner atención en la capacitación constante. “Hoy en día es un activo importantísimo que permite la diferenciación entre los abogados. Los departamentos de legales de las empresas son cada vez más amplios y sofisticados, y requieren del abogado externo un importante valor agregado”, sostiene. A los abogados *juniors*, les aconseja “no creérsela” ni dejarse “encandilar por las luces y los *flashes* de la profesión”. “Con trabajo y humildad, los resultados, tarde o temprano, van a llegar”, dice.

Además de seguir creciendo en materia de servicio, para este año se propuso cumplir un viejo sueño: la docencia. Integrará una cátedra de Obligaciones en la UBA, a cargo de Oscar Ameal. ■



Pedro Castro Nevares

36 años. Socio de Estudio Beccar Varela.

Llegó a socio en Beccar Varela hace dos años. Especializado en derecho bancario, mercado de capitales y derecho corporativo, Pedro Castro Nevares también decidió incursionar en un área que viene en franco crecimiento en los últimos años en la Argentina: agronegocios.

40
05

inquietudes y saber escuchar”, agrega. Además de sacar una enseñanza de todas las experiencias profesionales.

Su meta más inmediata, dice, es continuar en ese camino, profundizando el entendimiento de los negocios de los clientes. Dentro del estudio, por supuesto. ■

Luego de realizar un programa ejecutivo en la materia en la Universidad de San Andrés en 2009, se ocupó de desarrollar la práctica en la firma, con vistas a las oportunidades de negocio que genera la actividad agrícola. Egresado de la UBA, en su CV figuran un *master* en leyes de Duke y pasos por el departamento legal del Citibank en Buenos Aires, y por Simpson Thatcher & Bartlett, en Nueva York.

En 2010, sus horas en el tercer piso de la torre República estuvieron repartidas entre la representación de Vale Logística (subsidiaria del gigante minero brasileño Vale) en la adquisición a Ferrosur Roca de los derechos sobre una concesión ferroviaria en el sur, y el asesoramiento al Deutsche Bank, JP Morgan y Standard Bank como colocadores en la reestructuración financiera y emisión de ON de Edenor. También actuó por Sanofi Aventis en la compra a Merck Sharp & Dome (a través de su subsidiaria Shering Plough) de una planta en la provincia de Buenos Aires, y en la venta de una empresa agropecuaria de Saladillo a un fondo de inversión de Singapur, nicho donde ejercita su *expertise* más reciente. Años atrás, también lo mantuvieron ocupado emisiones locales e internacionales de deuda (actuando por bancos como Citi, JP Morgan, Deutsche y Galicia) y reestructuraciones de firmas (OCA, Socma y Havanna, entre otras).

“Hay que apostar siempre por la transparencia en la relación con los clientes y los colegas, y orientar el ejercicio de la profesión hacia el cliente, sin descuidar nunca la formación”, su consejo para los *lawyers* que buscan subir peldaños. “La clave para satisfacer las necesidades es aprender a interpretar las