

# Amcor adquiere Alusa por USD 435 millones

 [lexlatin.com/noticia/amcor-adquiere-alusa-por-usd-435-millones/](https://www.lexlatin.com/noticia/amcor-adquiere-alusa-por-usd-435-millones/)

Amcor.com

## Redacción LexLatin

**Amcor Flexibles LLC** adquirió, por USD 435 millones, **Alusa S.A.**, que fue vendida por Techpack. Amcor es una empresa líder en soluciones de embalaje y Alusa se dedica a la producción de envases flexibles en América Latina, con operaciones en Argentina, Chile, Colombia y Perú. Por su parte, Techpack es una sociedad anónima que concentra las inversiones de Grupo Luksic en el negocio de envases.



En esta transacción, **Amcor fue asesorada por Carey (Chile); Estudio Beccar Varela (Argentina); Brigard & Urrutia (Colombia); Payet, Rey, Cauvi, Pérez Abogados (Perú); Arias, Fábrega & Fábrega (Panamá), y Davies Ward Phillips & Vineberg LLP (Canadá). Techpack estuvo representada por Bofill Mir & Álvarez Jana Abogados (Chile); Milbank, Tweed, Hadley & McCloy LLP (EE.UU.), y su equipo interno.**

Asimismo, **Machado, Meyer, Sendacz e Opice Advogados (Brasil) y BLP (Costa Rica) proveyeron a Amcor asesoramiento en materia de competencia.**

La adquisición está sujeta a la aprobación de los accionistas de Techpack, **así como la de las autoridades reguladoras competentes** en las jurisdicciones involucradas (Chile, Perú, Argentina y Colombia). Se espera que la operación cierre en los próximos meses.

El 18 de abril (día del cierre de la transacción), **Amcor indicó en un comunicado** que Alusa vendería sus activos en estas naciones: Alusa en Chile, Peruplast en Perú, Aluflex en Argentina y Flexa de Colombia.

De igual manera, la empresa destacó que entre sus razones para la adquisición se cuenta que “Alusa viene con un sólido equipo de gestión y proporciona una plataforma única en una región de crecimiento importante”. A esto se suma que “un gran número de clientes multinacionales de Amcor operan en América del Sur, y esta adquisición mejora significativamente nuestra capacidad para apoyar sus necesidades y crecer con ellos en estos mercados.”

Con esta adquisición, el recién creado Flexibles Americas Business Group de Amcor **duplicará su tamaño**, con ganancias calculadas en al menos un mil millones de dólares.

## Asesores de Amcor Flexibles LLC:

**Carey:** Socios Pablo Iacobelli y Salvador Valdés. Asociados Cristián Figueroa, Patricia Silberman y Alejandro Montt.

**Estudio Beccar Varela:** Socios Ramón Moyano y Agustín Waisman. Asociados Carolina Serra y Julieta Crouzel.

**Brigard & Urrutia:** Socio Sergio Michelsen Jaramillo. Asociados Richard Galindo, Fernando Alfredo Castillo Mayorga, María Camila Pineda, Nicolás Cardona Baquero y Laura Ribero Díaz.

**Payet, Rey, Cauvi, Pérez Abogados:** Socio José Antonio Payet e Iván Chu del Águila. Asociados senior Kiomi Osorio Ishikawa y Javier Barrios. Asociados Rafael Ortiz Encalada e Ivet Huamán Zenteno.

**Arias, Fábrega & Fábrega:** Socio Roy C. Durling. Asociados Pilar Castillo, Fernando Arias y Diego Alvarado.

**Davies Ward Phillips & Vineberg LLP:** Socios Peter Mendell, Steven Levin, Mark Katz, Alexandria Pike.

Asociados Nir Servatka, Christina Sauro y Jennifer Liu.

**Machado, Meyer, Sendacz e Opice Advogados:** Socia María Eugênia Novis. Asociada Marcela Medeiros de Carvalho.

**BLP:** Socio Uri Weinstock.

**Asesores de Techpack:**

**Bofill Mir & Álvarez Jana Abogados:** Socio Octavio Bofill.

**Milbank, Tweed, Hadley & McCloy LLP:** Socio Marcelo A. Mottes. Asociado John Timmermann.

**In-house:** Josefina Tocornal.